



Sales Manager (w/m/d) - Neuss

VOLLZEIT



NEUSS, NRW



MIT BERUFSERFAHRUNG



AB SOFORT

Die DEVEXGO GmbH ist Teil der MB Holding GmbH in München und etablierter Kooperationspartner namhafter deutscher und europäischer Unternehmen im E-Commerce und ist spezialisiert auf die Bereiche Coupon-Marketing, Sonderwerbformen und Online Advertising. Wir realisieren für unsere Kunden und Partner reichweitenstarke Kampagnen und aktivieren neue Zielgruppen. Als Unternehmen stehen wir für eine hohe Qualität, als Arbeitgeber für vielfältige Möglichkeiten. Du erhältst durch professionelle Schulungen und eine individuelle Betreuung die bestmöglichen Bedingungen, um deine berufliche Zukunft erfolgreich zu gestalten. Dabei steht der Spaß an der Arbeit bei uns an oberster Stelle.

DEINE AUFGABEN

Als Sales Manager (m/w/d) bist Du hauptverantwortlich für die telefonische Akquise von Neukunden sowie für die Betreuung und den Ausbau Deines Kundenportfolios.

- Telefonische Akquise von Neukunden im Anzeigenverkauf (B2B)
- Erstansprache, Erstellung von Angeboten und Vertragsabschluss
- Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Betreuung und Beratung von Bestandskunden
- Beobachtung des Wettbewerbs im Marketingumfeld

DEIN PROFIL

- Du hast einschlägige Vertriebserfahrung im B2B Bereich und in der Kaltakquise
- Idealerweise verfügst Du über Erfahrungen im Anzeigenverkauf
- Du überzeugst mit ausgeprägtem Verhandlungsgeschick
- Du verfügst über Abschlussicherheit im Telefonvertrieb
- Du organisierst Deinen Arbeitsalltag gerne durch Ziele
- Du bringst einen eigenständigen ausgeprägten Leistungs- und Erfolgswillen mit

- Du verfügst über ein hohes Maß an Empathie und bist ein Kommunikationstalent
- Du arbeitest strukturiert und bringst eine hohe Eigenmotivation mit
- Du verfügst über eine konstruktive Arbeitsweise mit unternehmerischem Denken und Handeln

DEIN BENEFIT

- Flache Hierarchien und eigenverantwortliches Arbeiten
- Persönliche und fachliche Weiterentwicklung in einem motivierten und dynamischen Team
- Unbefristete Festanstellung in einem wachsenden Unternehmen
- Attraktives Festgehalt mit ungedeckelter Provision
- Hochwertige Hard- und Softwareausstattung
- Das beste Betriebsklima südlich von Fairbanks
- Kostenfreie Kalt- und Heißgetränke

Möchtest auch Du ein Teil des Teams DEVEXGO werden? Dann freuen wir uns auf Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen via E-Mail inkl. Anschreiben, Lebenslauf, Gehaltsvorstellung sowie Deinem nächstmöglichen Eintrittstermin via E-Mail:

info@devexgo.de